

Judul:

Mastering the complex sale : how to compete and win when the stakes are high!

Pengarang/Penulis:

Thull, Jeff

Subjek:

Selling -- Handbooks, manuals, etc.; Relationship marketing -- Handbooks, manuals, etc.

Nomor Panggil:

eBIS-09070284

Penerbit:

John Wiley and Sons

Tahun:

2003

Link Terkait:

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Abstrak](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Perpustakaan Sekolah Tinggi Ilmu Kepolisian \(STIK\)](#)